



**POUR PUBLICATION IMMÉDIATE**

**À l'attention de : Éditeur**

**Mai 2019**

**STRONGCO PRÉSENTE SENNEBOGEN, « CONCESSIONNAIRE DE L'ANNÉE »,  
AU CANADA**

**Stanley, Caroline du Nord** – Après la réunion du personnel vendeur de l'an dernier de SENNEBOGEN, Oliver Nachevski, vice-président et chef de l'exploitation de Strongco Corporation, a déclaré à son organisation, « Il n'y a pas de raison qui puisse justifier que nous ne soyons pas au sommet ». La réunion de cette année lui a donné raison.

Constantino Lannes, président de SENNEBOGEN LLC, a annoncé Strongco comme concessionnaire de l'année 2018 à la conférence et exposition ISRI qui a eu lieu en avril. Basée à Mississauga en Ontario, Strongco est un des concessionnaires d'équipement lourd les plus importants au Canada avec environ 500 employés qui desservent les clients des 25 succursales au pays. En tant qu'ancien vice-président des divisions de la construction et des grues de Strongco, Nachevski a été directement impliqué dans le succès de la firme avec SENNEBOGEN.

« Nous étions sur une lancée », a commenté Nachevski. « Nous nous étions réorganisés à l'interne afin de mieux nous concentrer sur le portfolio de la construction et des grues. SENNEBOGEN fabrique un bon produit; l'entretien est simple; et il est complémentaire aux besoins des clients de Volvo. »

Strongco a d'abord pris en charge les pelles de manutention de matériaux de SENNEBOGEN en 2010 en tant que concessionnaire pour la région de l'Atlantique au Canada. Depuis lors, SENNEBOGEN a décerné à Strongco des territoires additionnels dans les régions rurales du Québec, dans le nord de l'Ontario et en Alberta.

Malgré que SENNEBOGEN soit la marque n° 1 en Amérique du Nord pour la machinerie destinée à la manutention des déchets et autres matériaux, Strongco a bâti son succès dans des domaines hors des bastions traditionnels de SENNEBOGEN. Strongco vend la plupart de ses machines SENNEBOGEN pour des applications de foresterie. Nachevski croit que son équipe est en mesure de faire des percées auprès de ces clients parce que les membres de son équipe parlent la langue des clients, de plus d'une façon. « Un certain nombre des membres de notre personnel connaissent très bien les cours de scierie dans ces régions boisées », explique-t-il. « Ils viennent de la région et nos chargeuses Volvo leur ont ouvert des portes dans le passé. Certains de nos représentants commerciaux au Québec et au Nouveau-Brunswick sont parfaitement bilingues : ils ont grandi en parlant autant français qu'anglais. Nos GRS de chez SENNEBOGEN nous fournissent le même type de service à la clientèle basé sur les connaissances, avec un héritage en foresterie et la capacité de parler la langue locale. Nous

avons des connexions personnelles fortes dans ces régions, de même qu'une compréhension sur le terrain des opérations des cours de scierie. »

Strongco a aussi tiré profit du centre de formation de renommée de SENNEBOGEN à Stanley en Caroline du Nord afin d'assurer un service de soutien expert pour ses clients. Nachevski note que les cours de scierie sont souvent situés dans des régions isolées, donc Strongco prend les dispositions nécessaires pour que les techniciens des clients puissent assister à des cours techniques gratuits offerts par SENNEBOGEN.

L'approche ciblée de SENNEBOGEN pour la fabrication de machines à usage spécifique a attiré l'attention dans les cours à bois avec la chargeuse et remorque spécialisée 830 M-T. Toutefois, les cours de leurs territoires ont aussi reconnu la valeur de leur gamme complète de pelles de manutention de matériaux spécialisées à chenilles ou à pneus de SENNEBOGEN.

Ayant atteint le haut de la liste de concessionnaires de SENNEBOGEN, Nachevski travaille maintenant à répéter le même rendement pour 2019. « Il y a encore plusieurs domaines où nous pouvons améliorer notre rendement général », affirme-t-il. « Nous avons eu de bons résultats de ventes auprès des recycleurs de matières résiduelles et cette industrie redevient active. Nous n'avons qu'à continuer à chercher, à continuer à parler du succès que nos clients ont obtenu et à continuer à utiliser les services qui nous sont offerts par SENNEBOGEN et qui nous permettent de faire croître notre entreprise. »

### **À propos de SENNEBOGEN**

SENNEBOGEN est le chef de file de l'industrie mondiale de la manutention de matière depuis 65 ans. Basée à Stanley en Caroline du Nord, dans la grande région de Charlotte, SENNEBOGEN LLC offre une gamme complète de machines spécialisées destinées à convenir à pratiquement n'importe quelle application. Établie aux États-Unis en 2000, SENNEBOGEN LLC est rapidement devenue un des plus importants fournisseurs de solutions d'équipement spécialisé dans le recyclage et les applications de cours de recyclage de métaux, de démolition, de barges et d'opérations portuaires, de manutention de grumes, de stations de transfert et d'installations de gestion des déchets d'un océan à l'autre. Un réseau croissant de distributeurs soutient les ventes et le service de SENNEBOGEN LLC à l'échelle des Amériques afin de respecter les normes les plus rigoureuses en matière de soutien et de disponibilité des pièces pour la machinerie professionnelle.

Pour obtenir plus d'information sur la gamme complète de pelles de manutention de matériaux de la série verte de SENNEBOGEN, contactez :

Constantino Lannes, président  
SENNEBOGEN LLC  
1957 Sennebogen Trail (auparavant 7669 Old Plank Road)  
Stanley, Caroline du Nord 28164  
Tél. : 704-347-4910 ou fax 704-347-8894  
Courriel : [sales@sennebogenllc.com](mailto:sales@sennebogenllc.com)  
Visitez le site web à [www.sennebogen-na.com](http://www.sennebogen-na.com)

**Légende de la photo :**

**Concessionnaire Strongco de l'année 2018.jpeg** – De gauche à droite : Stephen Davison (SENNEBOGEN), Constantino Lannes (SENNEBOGEN), Jerry Beaulieu (SENNEBOGEN), Paul George (Strongco) et Steve Diloretto (Strongco)